


# Cadastro De Novo Lead E Demais Telas De Oportunidade

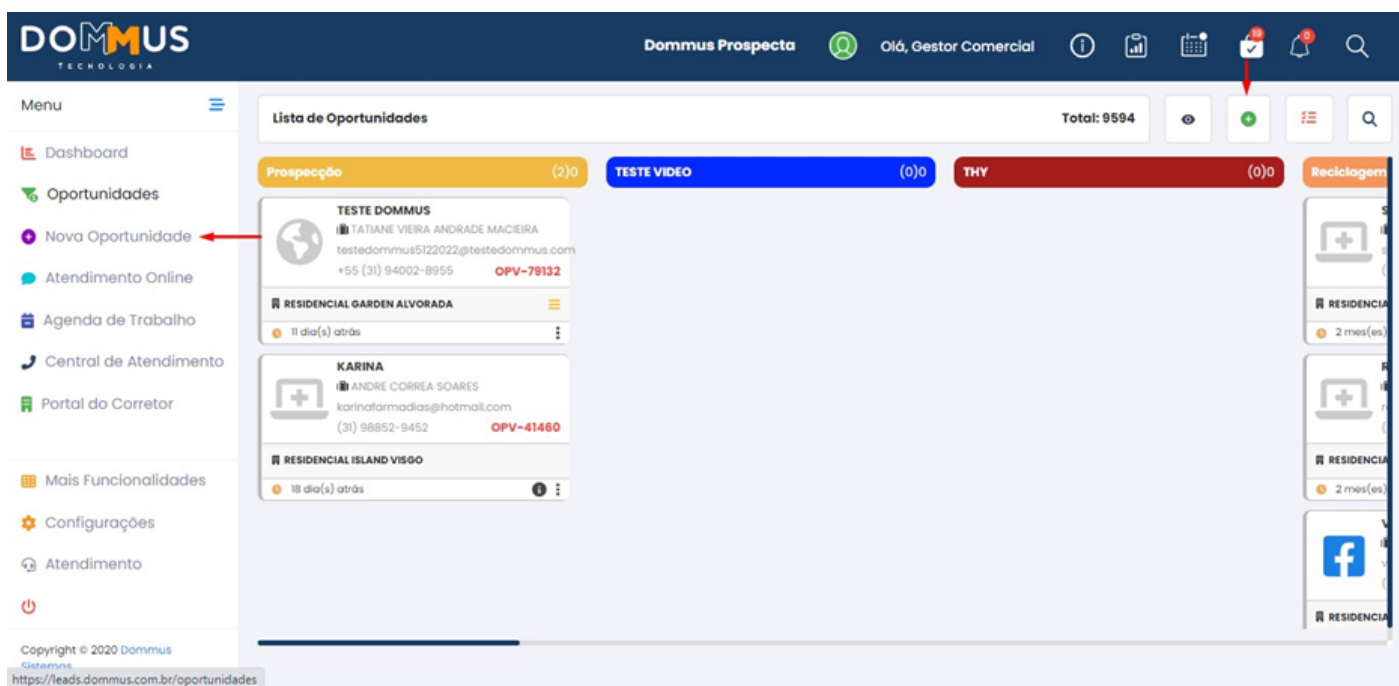
Cadastro De Novo Lead E Demais Telas De Oportunidade

- CADASTRO DE NOVO LEAD E DEMAIS TELAS DE OPORTUNIDADE

# CADASTRO DE NOVO LEAD E DEMAIS TELAS DE OPORTUNIDADE

## Cadastro de uma Nova Oportunidade

Para iniciar o cadastro de uma nova Oportunidade, basta clicar no **ícone**  localizado no canto superior direito da tela ou no **ícone** no menu à esquerda. Ao clicar em qualquer um desses ícones, será aberta a tela de cadastro de uma nova oportunidade, onde você deverá preencher as informações solicitadas.



**Cadastrar nova oportunidade**

**Dados do Lead**

Campanha: \* CAMPANHA MORADA DOS PÁSSAROS

Mídia: \* Chat

Origem: \* WhatsApp

Etapa da Oportunidade: Proposta/Reserva

Nível de Interesse: Normal

Nome: \* TESTE DOMMUS

CPF: Digite o CPF

E-mail: \* Digite o e-mail

Celular: \* Digite o celular

Deve ser informado ao menos o endereço de e-mail ou o número do celular para cadastrar o lead.

Endereço

- **Campos Obrigatórios:** Todos os campos com **asterisco vermelho (\*)** são obrigatórios para o preenchimento.
- **Campos Opcionais:** Já os campos com **asterisco verde (\*)** não são obrigatórios.

## Endereço e Conversão de Lead

- **Campo Endereço:** O preenchimento do campo **Endereço** não é obrigatório neste momento. Caso opte por preencher, as informações inseridas serão automaticamente salvas no sistema.

**Endereço**

CEP: Digite o cep

Endereço: Digite o endereço

Bairro: Digite o bairro

Cidade: Digite a cidade

Estado: Selecione o estado

Número: Digite o número da residencia

Complemento: Digite a complemento

- **Conversão de Lead:** Este campo se refere ao interesse do lead na oportunidade. É importante preencher para indicar o estágio de engajamento.

**Conversão do Lead**

Empreendimento: \*

Selecione o empreendimento

Equipe Pré Atendimento: Distribuir...

Gestor Pré Atendimento: Distribuir...

Atendente: Distribuir...

Equipe PDV: Distribuir...

Gerente PDV: Distribuir...

Corretor: Distribuir...

# Abas do Cadastro de Oportunidade

Dentro do cadastro da oportunidade, temos várias abas para diferentes tipos de informações:

1. **Aba Cadastro:** Nessa aba, você verá todos os dados relacionados ao **lead**, incluindo informações sobre **conversão** e **endereço** (se já tiver sido preenchido).

**DOMMUS** Dommus Prospecta Olá, Gestor Comercial

**OPORTUNIDADE: KARINA (OPV--41460)** Ocultar Dados Públicos Informar desistência

**Nome:** KARINA  
**Email:** karinafarmacias@hotmail.com  
**Telefone:** (31) 98852-9452  
**Companhia:** IMPORTAÇÃO SUA HOUSE

**Conversão do Lead**

**Empreendimento:** RESIDENCIAL ISLAND VISGO

**Equipe Pré Atendimento:** Não atribuído

**Gestor Pré Atendimento:** Não Atribuído

**Atendente:** Não atribuído

**Equipe PDV:** EQUIPE MARIA DAS DORES

**Gerente PDV:**

**Histórico** Nutrição

**Evoluiu p/ etapa: Prospeção**  
Ação realizada por: GESTOR COMERCIAL 3  
28/11/2022 às 18:09

**Visita agendada**  
Ação realizada por: GESTOR COMERCIAL 3  
28/11/2022 às 18:07

**Tarefa/Lembrete cadastrada**  
Ação realizada por: GESTOR COMERCIAL 3  
28/11/2022 às 12:02

**Dados de conversão alterados**  
Ação realizada por: COORDENADOR DE EQUIPE PDV 576

**1º Cliente**  
**KARINA**

**Informações de Contato**  
**Celular:** (31) 98852-9452  
**Tel residencial:**  
**Email:** karinafarmacias@hotmail.com  
**Data de Nascimento:**  
**Idade:**  
**Gênero:**

**Endereço**  
**Logradouro:**

**Qualificação**

**Interessa**

2. **Aba Qualificação:** Aqui, você pode definir o perfil da oportunidade. É possível adicionar **campos personalizados** conforme a qualificação pré-definida pela sua empresa.

DOMMUS

TECNOLOGIA

Dommus Prospecta

Olá, Gestor Comercial

OPORTUNIDADE: KARINA (OPV-41460)

Ocultar Dados Públicos

Informar desistência

Prosp

Cadastro

Qualificação

Atendimento

Anexos

Pendências

Informar Venda Go

Interesse

Origem: \*  
Selecione a origem:

Como Conheceu:  
Selecione como conheceu:

Nível de Interesse:  
Selecione o nível de interesse

Localização  
Selecione

Empreendimento  
Selecione

Tipologia  
Selecione

Valor disponível:  
R\$ 0,00

Tempo previsto para compra:  
Digite o tempo previsto para compra

Pretensão de sinal:  
R\$ 0,00

Renda familiar:  
R\$ 0,00

Possui saldo de conta FGTS?  
R\$ 0,00

Possui dependentes?  
Selecione a existência de dependentes

Quem indicou?  
Digite o nome

3. **Aba Atendimento:** Na aba **Atendimento**, você pode cadastrar uma nova **atividade** clicando no **ícone**. Ao fazer isso, será aberta uma tela para preencher o **Tipo da Tarefa** e selecionar o **Corretor** responsável pela execução da tarefa.

DOMMUS

TECNOLOGIA

Dommus Prospecta

Olá, Gestor Comercial

OPORTUNIDADE: KARINA (OPV-41460)

Ocultar Dados Públicos

Informar desistência

Prosp

Visita

Local: TESTE

Data da Visita: 23/11/2022 às 03:05

Observação: TESTE

Responsável: ANDRE CORREA SOARES

Criado em: 28/11/2022 às 18:07

18 dia(s) atrás | Cadastrado por: Gestor Comercial

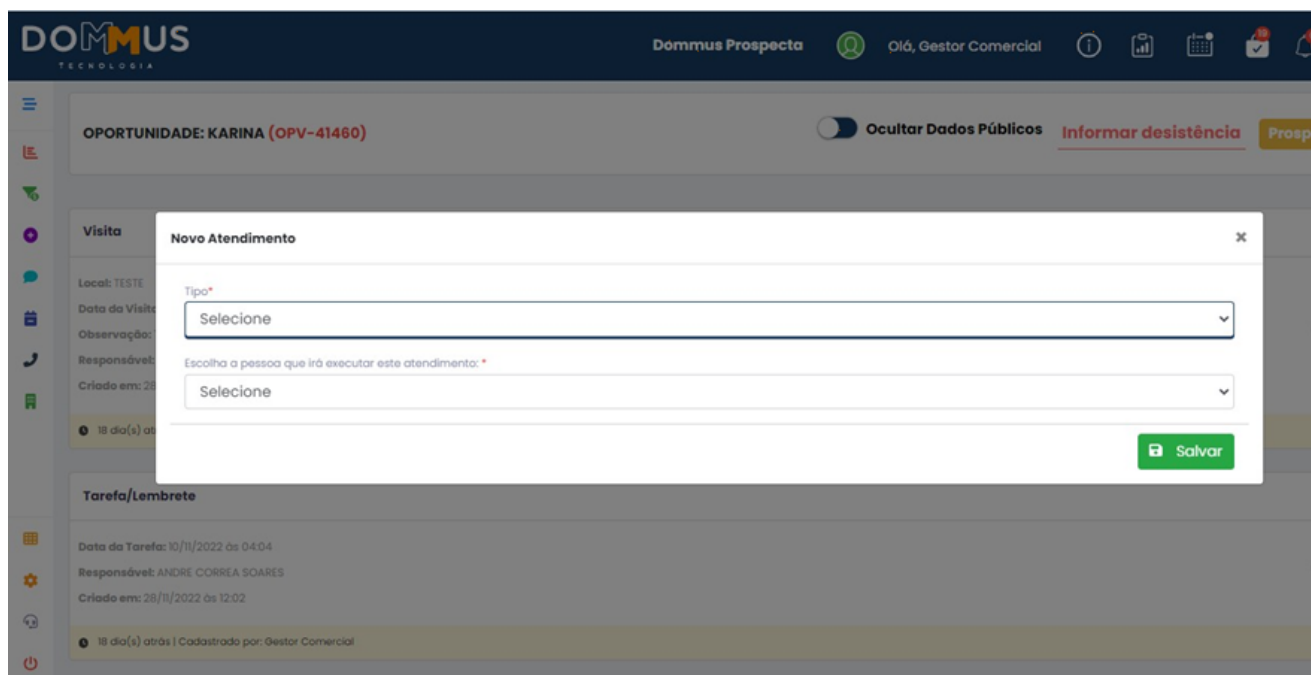
Tarefa/Lembrete

Data da Tarefa: 10/11/2022 às 04:04

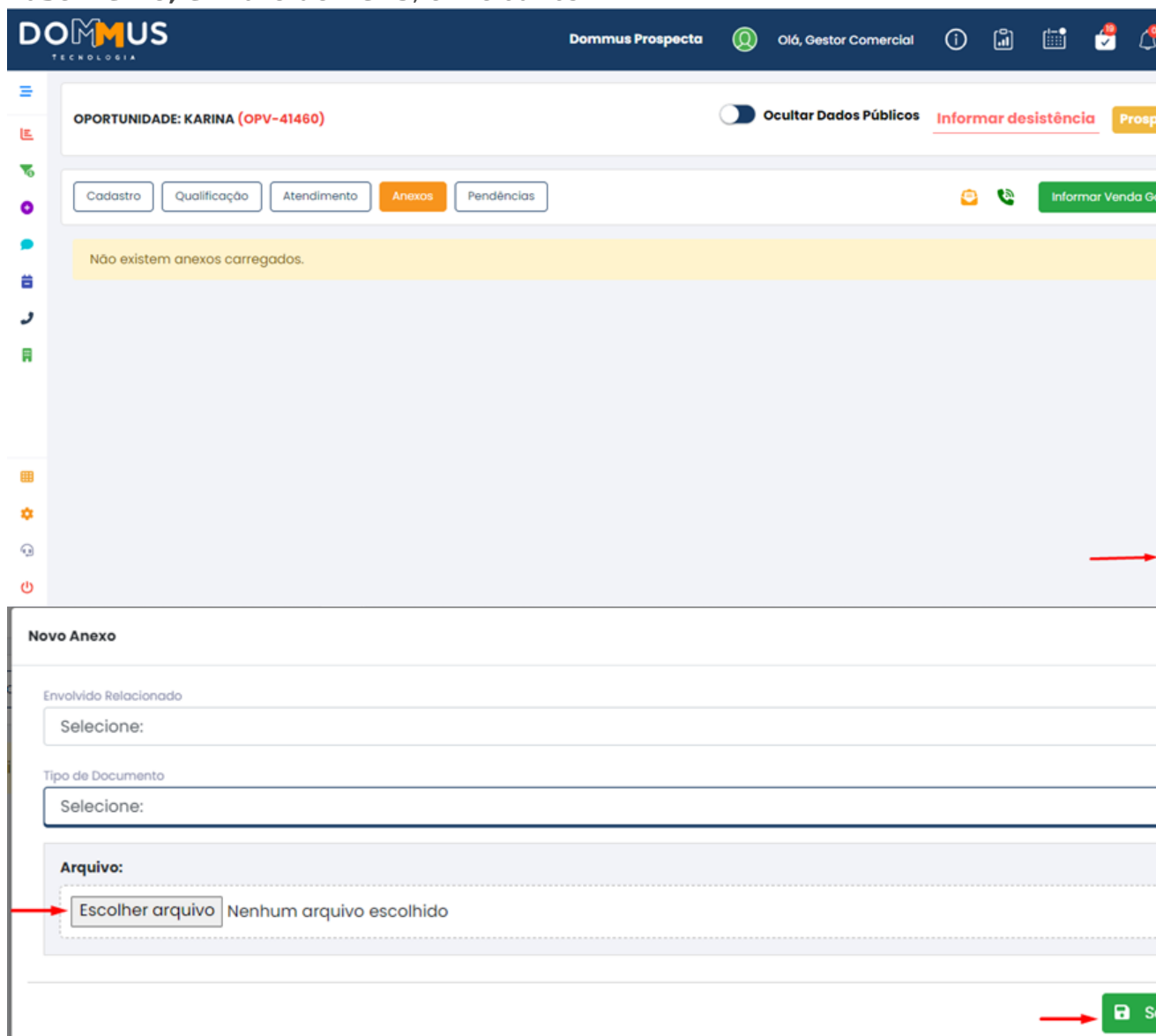
Responsável: ANDRE CORREA SOARES

Criado em: 28/11/2022 às 12:02

18 dia(s) atrás | Cadastrado por: Gestor Comercial



4. **Aba Anexo:** Se precisar anexar um documento à oportunidade, clique no **ícone** localizado à direita da tela. Você poderá anexar arquivos como **certidão de nascimento, extrato do FGTS**, entre outros.



5. **Aba Pendências:** Caso haja algum motivo impedindo a continuidade do processo com o cliente, clique no **ícone** e insira o motivo da pendência. Essa informação ajudará no acompanhamento da oportunidade.

The screenshot shows the DOMMUS interface with a modal titled "Nova Pendencia" (New Pending). The modal contains the following fields:

- Tipo:** A dropdown menu with the text "Selecione" (Select).
- Data:** A date input field with the placeholder "dd/mm/aaaa" and a calendar icon.
- Hora:** A time input field with a clock icon.
- Observação:** A large text area for notes.
- Salvar:** A green button with a save icon and the text "Salvar".

The background interface shows the "OPORTUNIDADE: KARINA (OPV-41460)" and a sidebar with various icons.

## Mudança de Etapa

Para alterar a **etapa** da oportunidade, clique na **etapa atual** indicada na tela. Isso abrirá uma lista com as etapas configuradas no sistema, permitindo que você escolha a nova etapa da oportunidade.

The screenshot shows the DOMMUS interface with a modal titled "Alterar Etapa e Status" (Change Stage and Status). The modal contains the following elements:

- Lista de etapas:** A vertical list of stages with colored buttons: "Sem contato" (orange), "Prospecção" (yellow), "Prospecção 30 dias" (light green), "Qualificação/Agendamento" (green), "Outro tipo" (dark blue), "TESTE VIDEO" (blue), and "THY" (red).
- Nota:** A light orange box with the text "Nenhum status adicionado a essa etapa" (No status added to this stage).
- Salvar:** A green button with a save icon and the text "Salvar".

The background interface shows the "OPORTUNIDADE: KARINA (OPV-41460)" and a sidebar with various icons. A red arrow points to the "Prospecção" button in the modal.