

9.1 OFERTA ATIVA - DOMMUS PROSPECTA

OFERTA ATIVA

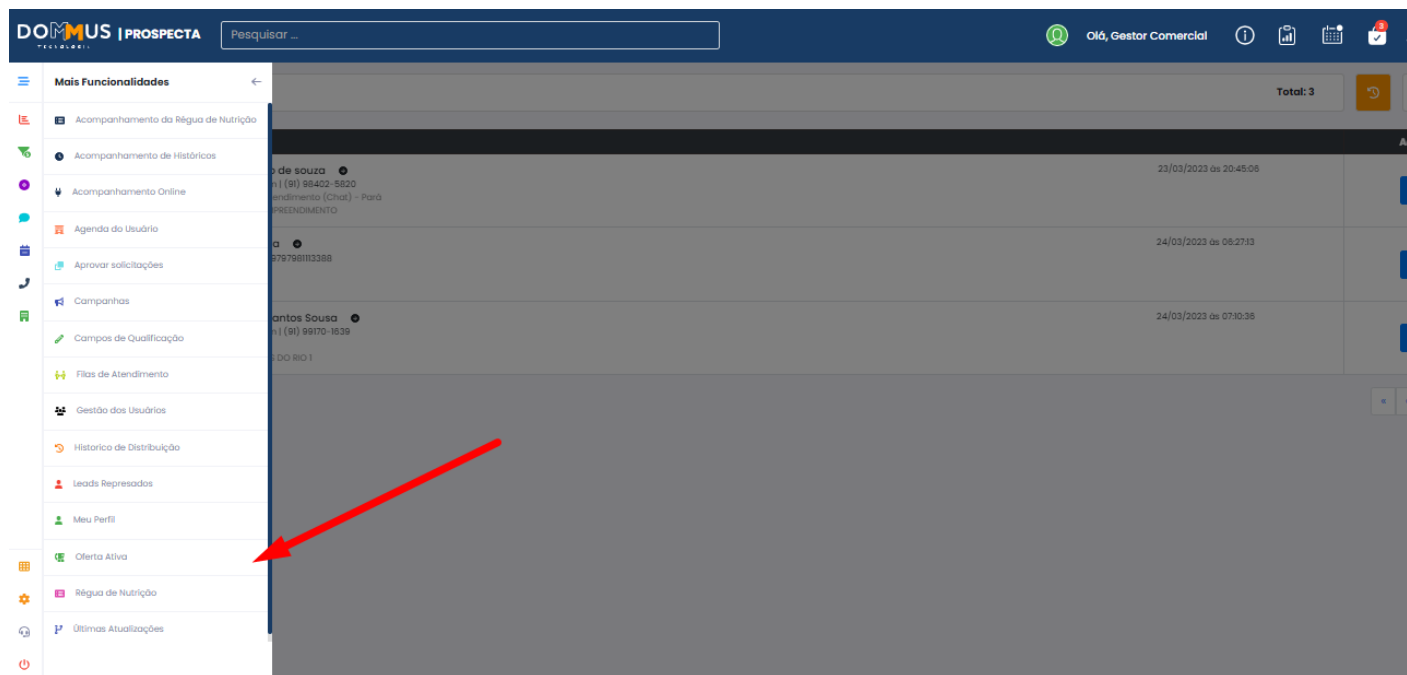
A **Oferta Ativa** é um recurso do sistema Dommus que distribui **leads aleatoriamente** entre os **corretores qualificados**, garantindo agilidade e imparcialidade no acesso às oportunidades.

Como acessar

Para acessar as Ofertas Ativas:

1. Vá até o menu **Mais Funcionalidades**.
2. Clique em **Oferta Ativa**.

O sistema exibirá todas as **ofertas ativas** cadastradas.



DOMMUS | PROSPECTA Pesquisar ... Olá, Gestor Comercial

Oferta Ativa Filtar Ofertas por Título, Código +

Código	Título	Leads	Sem contato	Contactados	Resgatados	Descartados	Agendados	Desqualificados	Período	Ações
0001	Oferta Ativa Teste	0	0	0	0	0	0	0	01/06/2021 - 30/06/2021	
0004		0	0	0	0	0	0	0	11/01/2020 - 11/01/2020	
0005	Corujão	0	0	0	0	0	0	0	17/06/2021 - 24/06/2021	
0006	Descartados	0	0	0	0	0	0	0	19/08/2021 - 19/09/2021	
0013	Baixa	0	0	0	0	0	0	0	13/09/2021 - 30/09/2021	
0014	Equipe	0	0	0	0	0	0	0	13/09/2021 - 30/09/2021	
0016	BAIXADA	0	0	0	0	0	0	0	17/09/2021 - 30/09/2021	
0037	NOVEMBRO	0	0	0	0	0	0	0	01/11/2021 - 30/11/2021	
0038	NOVEMBRO	0	0	0	0	0	0	0	04/01/2020 - 02/11/2021	
0039	OUTUBRO	0	0	0	0	0	0	0	04/10/2021 - 31/10/2021	

10 Itens por página. 1 2 3 4 5

Como cadastrar uma nova Oferta Ativa

1. Clique no ícone de **adição** no canto superior direito da tela.



2. Uma nova janela será exibida com os seguintes campos:

- **Título da Oferta Ativa**
- **Data de início e data de término**
- **Opção para bloquear o acesso dos corretores fora do período da oferta**

Base de Oferta Ativa ✕

Cadastro Base de Leads Permissões

Título: * Digite o título

Data início: * dd/mm/aaaa

Data fim: * dd/mm/aaaa

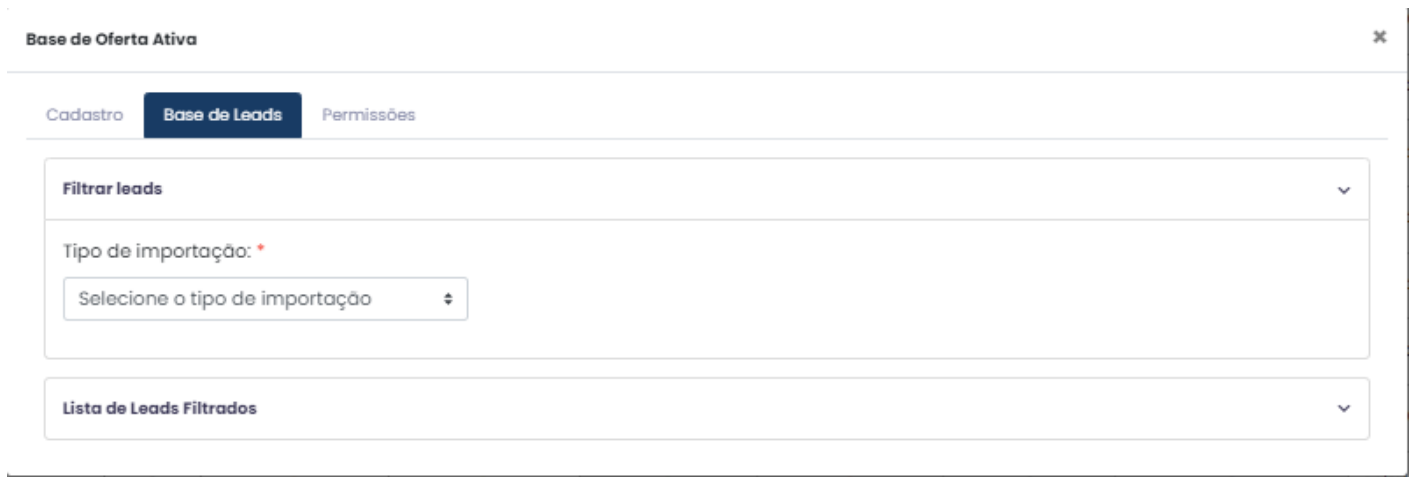
Objetiva: Digite o objetivo

Travar acesso fora do período

Travar resgate fora do período

Cadastrar

Após preencher as informações, clique em **Cadastrar**. O sistema então redirecionará você para a próxima etapa: a **importação de leads**.



Importando Leads

O sistema oferece duas formas de importação:

1. Filtro de Leads

- Selecione a opção **Filtro de Leads**.
- Escolha o **Tipo de Lead**:
 - **Oportunidades**
 - **Não Distribuídos**
- Defina os filtros desejados (como campanha, mídia, empreendimento, entre outros).
- Clique em **Filtrar Oportunidades**.
- Selecione os leads desejados e clique em **Importar**.

Base de Oferta Ativa ✕

Cadastro **Base de Leads** Permissões

Filtrar leads ▼

Tipo de importação: *
Filtro de leads ▼

Tipo de lead: *
Oportunidades ▼

Filtrar Oportunidades

Limpar Filtro

Empreendimento: Seleccione ▼

Status da oportunidade: Descartados ▼

Motivos de descarte: Seleccione ▼

Equipe pré-atendimento: Seleccione ▼

Equipe PDV: Seleccione ▼

Data início (cadastro): dd/mm/aaaa 🗓

Data fim (cadastro): dd/mm/aaaa 🗓

Valor disponível mínimo: Digite o valor mínimo disponível

Valor disponível máximo: Digite o valor máximo disponível

Mídia: Seleccione ▼

Campanha: Seleccione ▼

Origem: Seleccione ▼

Lista de Leads Filtrados ▼

2. CSV □ □

- Arraste o arquivo CSV do seu computador para a área indicada.


Cadastro **Base de Leads** Permissões

Filtrar leads ▼

Tipo de importação: *
CSV ▼

Importação de CSV

Adicionar Lead ▼



Arraste o arquivo aqui ou click para procurar

Campanha e Mídia Padrão ▼

Mídia: Seleccione a mídia ▼

Campanha: Seleccione a campanha ▼

Conversão do Lead ▼

- Selecione a **Campanha e Mídia padrão**.
- Em **Conversão de Lead**, o sistema identificará os campos do seu arquivo.
 - Ex: Nome do lead, e-mail, telefone.
- Verifique a correspondência de colunas e clique em **Enviar**.

Header	Correspondência	Formato
NOME LEAD	Selecionar	Selecionar
EMAIL LEAD	Nome	Selecionar
TELEFONE LEAD	Telefone	Selecionar

Enviar →

Feito isso, basta selecionar o formato e clicar em enviar.

Configurando Permissões de Corretores

Para definir quais corretores poderão acessar a Oferta Ativa:

1. Clique na aba **Permissões**.
2. Selecione:
 - A **equipe** vinculada ao corretor
 - O **gerente da equipe**
3. O sistema listará os corretores disponíveis.
4. Para cada corretor, selecione a permissão desejada.
5. Clique em **Salvar**.

Base de Oferta Ativa ✕

Cadastro Base de Leads **Permissões**

Equipe de Vendas:

Gerente da Equipe:

Corretores	Permissões
Corretor PDV	<input type="checkbox"/> Acessar <input type="checkbox"/> Resgatar <input type="checkbox"/> Descartar <input type="checkbox"/> Agendar
	<input type="checkbox"/> Acessar <input type="checkbox"/> Resgatar <input type="checkbox"/> Descartar <input type="checkbox"/> Agendar

10
Itens por página.

Salvar

« ‹ 1 › »

Acessando e utilizando a Oferta Ativa □ □

Após cadastrada, a nova Oferta Ativa ficará visível na **última posição da lista**.

- Para acessá-la, clique no menu de opções e em seguida em **Acessar**

DOMMUS | PROSPECTA Olá, Gestor Comercial

Oferta Ativa Filtrar Ofertas por Título, Código +

Código	Título	Leads	Sem contato	Contactados	Resgatados	Descartados	Agendados	Desqualificados	Período	Ações
0075		1759	328	1433	472	961	0	314	16/02/2023 - 31/03/2023	
0076		1972	858	1114	442	655	17	83	16/02/2023 - 31/03/2023	
0081		1916	137	1779	726	1034	19	128	02/03/2023 - 31/03/2023	
0082		1298	1298	0	0	0	0	0	23/03/2023 - 29/04/2023	

Editar

Excluir

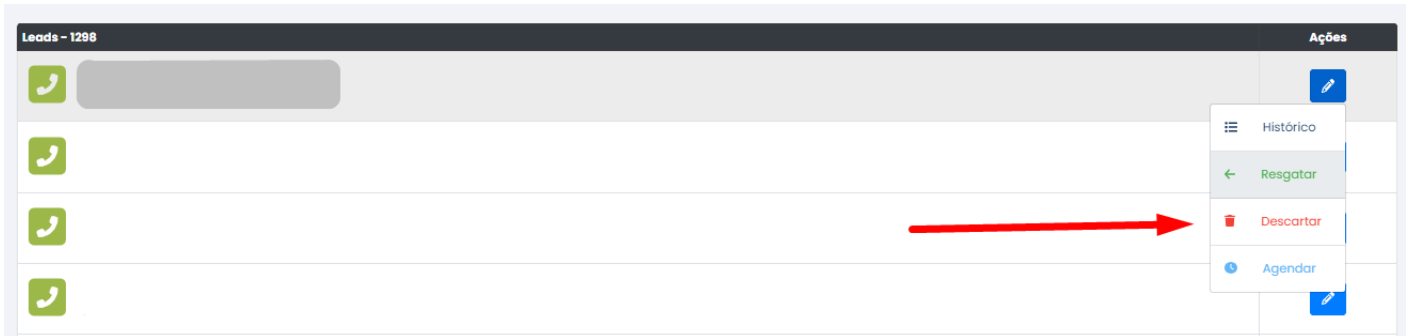
Acessar

Leads Agendados

Resultados

- ○ O sistema exibirá a lista de leads disponíveis para ação.

Para fazer o resgate de um lead, descartar ou agendar, clicamos no ícone localizado à frente do lead e na opção de 'Resgatar'.

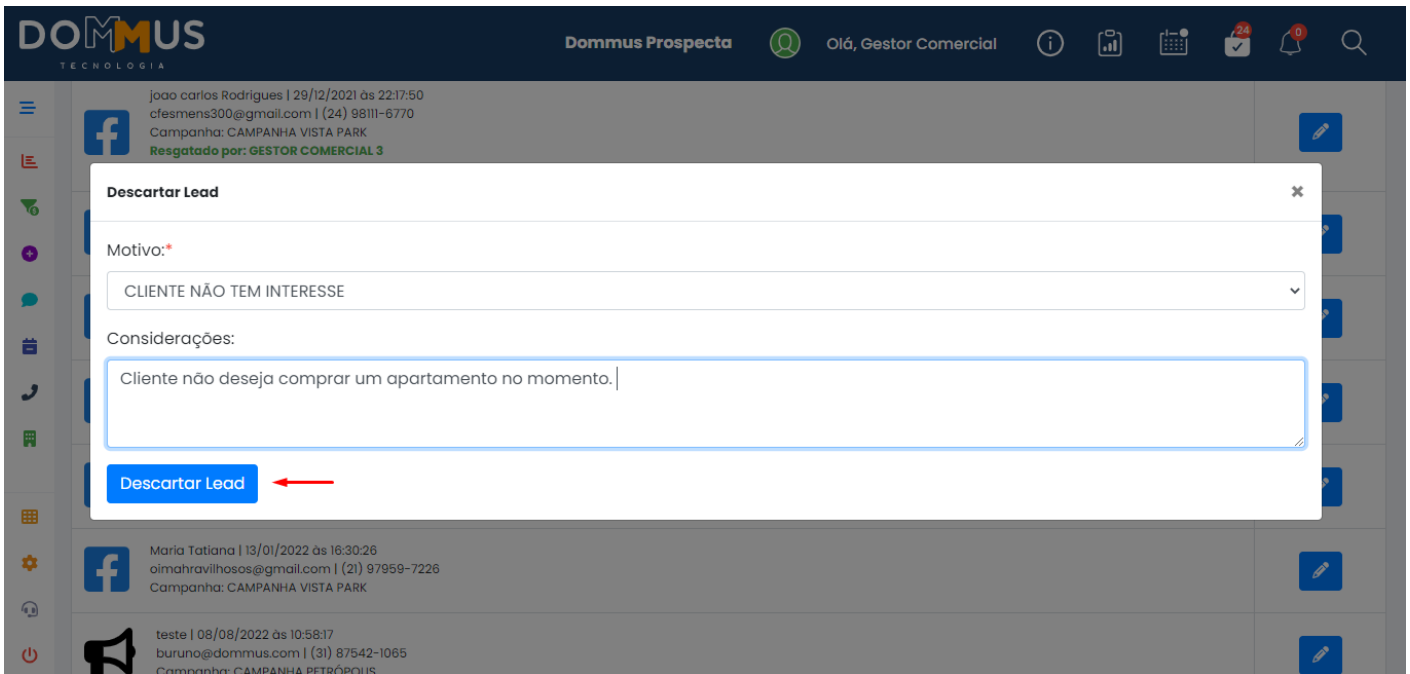


Resgatar: clique no ícone à frente do lead e depois em **Resgatar**.

Preencha os campos obrigatórios:







- Empreendimento
 - Equipe e Gestor de Pré-Atendimento
 - Atendente
 - Equipe PDV, Gerente PDV e Corretor
- Clique em **Resgatar Lead**.

Descartar: selecione o motivo do descarte e clique em **Descartar Lea**




Agendar: insira a data, horário e uma descrição. Depois, clique em **Cadastrar Agendamento**.

DOMMUS
TECNOLOGIA

Dommus Prospecta  Olá, Gestor Comercial     


joao carlos Rodrigues | 29/12/2021 às 22:17:50
cfesmens300@gmail.com | (24) 98111-6770
Campanha: CAMPANHA VISTA PARK
Secretaria: GESTOR COMERCIAL

Agendar ✕

Data:*  Hora:*

Descrição:*

*Ao final do prazo o lead voltará a ficar disponível.

[Cadastrar Agendamento](#) 

María Tatiana | 13/01/2022 às 16:30:26
olmahravilhosos@gmail.com | (21) 97959-7226
Campanha: CAMPANHA VISTA PARK

teste | 08/08/2022 às 10:58:17
buruno@dommus.com | (31) 87542-1065
Campanha: CAMPANHA PETRÓCIUS

Revision #3

Created 3 July 2025 18:57:08 by Suporte

Updated 3 September 2025 17:36:19 by Suporte